## LA STAMPA

Pagina 26

EAV: € 24.601 Lettori: 533.243

Argomento: AIPB: Si parla di Noi

## NUOVE SFIDE

## I passaggi generazionali punti deboli del sistema delle aziende familiari

Spesso sono un limite per l'innovazione e le strategie di crescita per il futuro. Criticità da superare anche con il consulente Private

all'Osservatorio Aipb sugli imprenditori italiani emergono spazi per una maggiore diversificazione delle fonti di finanziamento degli investimenti e un miglioramento della governance, a partire dai passaggi generazionali delle imprese. Il Private Banking italiano, può abbinare alla consulenza per la gestione dei patrimoni il supporto attivo alle strategie di crescita delle piccole e medie imprese, facendo soprattutto leva su un forte rapporto fiduciario costruito nel tempo con i propri clienti-imprenditori che già rappresentano il 20% della clientela complessiva, offrendo così un contributo alla crescita dell'economia reale. È quanto emerso dal recente convegno che si è tenuto a Milano sul tema "Lo sviluppo delle aziende familiari e il passaggio generazionale". Il 99% delle imprese italiane sono Pmi e generano il

79% dei posti di lavoro. Inoltre l'85% di queste Pmi sono imprese familiari «e questo pone alcuni problemi, soprattutto se consideriamo i punti di debolezza generali del sistema: per esempio la dimensione, i limiti agli investimenti in innovazione e in strategie di crescita di lungo periodo, la presenza di modelli di governance tradizionali poco adatti alle nuove sfide poste dall'ampliamento della concorrenza internazionale ha detto il Segretario generale di Aipb, Antonella Massari -. Tutte criticità che devono essere superate per evitare che venga minata la competitività nel tempo delle imprese nei mercati globali, e, viceversa, perché se ne possano liberare appieno il potenziale». «In questo senso ha concluso il Segretario generale di Aipb - il tema del passaggio generazionale e della governance nelle Pmi familiari diventa centrale. E siamo convinti che proprio su questo terreno il Private Banking possa avere molte opportunità per affiancare gli imprenditori ben oltre le tematiche strettamente correlate alle gestioni del patrimonio finanziario». -

BY NC ND ALCUNI DIRITTI RISERVATI



