

Home Private HAMBURGER O O



Home > Private Banker > Rubriche > Clienti private, le donne sono più ...



24/10/2018

Clienti private, le donne sono più esigenti

di Ufficio Studi AIPB

HIGHLIGHTS

- Il loro numero è più che raddoppiato nel giro di un decennio, a testimonianza di un trend positivo
- Se si chiede loro conto delle esperienze con il proprio istituto, i valori sono mediamente inferiori rispetto a quelli degli uomini

LA NEWS



Le donne che si rivolgono al servizio di private banking rappresentano un quarto della totalità della clientela target. Rispetto agli uomini, le clienti continuano a rappresentare una minoranza, è vero, ma considerando che il loro numero è più che raddoppiato nel giro di un decennio, il trend è senz'altro positivo.

Le clienti private si caratterizzano per essere decisamente più esigenti della loro controparte maschile. Se, infatti, si chiede loro quali delle esperienze che si possono fare con il proprio istituto hanno lasciato loro un ricordo positivo, i valori sono mediamente inferiori rispetto a quelli degli uomini, eccezion fatta per "avere una conversazione sulla banca con altro professionista" (37% delle donne vs. 31% degli uomini) e "leggere commenti sulla banca sui social media" (39% vs. 22%).

In particolare, le esperienze che meno hanno lasciato traccia positiva nella loro memoria sono le sponsorizzazioni della banca (17%), l'internet banking (17), il sito (15%) e la pubblicità (14%).



Molte strategie

Un obiettivo

Il tuo

Scopri cosa rende speciali le nostre strategie

Capitale a rischio

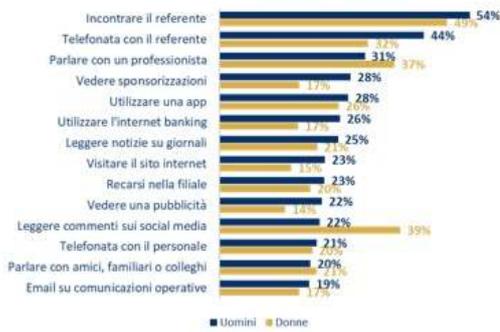
Solo per investitori professionali.

close

Solo per investitori professionali.

Clienti Private: le possibili esperienze con la propria banca/rete

Domanda: Se le è capitato di fare questa esperienza, le ha lasciato un ricordo positivo?
Risposte Sì



Fonte: AIPB-GfK, indagine sulla Clientela Private in Italia, 2017



Ti interessa questo argomento? Leggi anche:

24/10/2018

Private Debt, nuovo picco di raccolta per il fondo di Quaestio Capital SGR
redazione.advisor

Il fondo European Private Debt della società guidata da Alessandro Penati ha raggiunto quota 623 milioni di euro.

24/10/2018

AIFI, appello al Governo per potenziare gli strumenti alternativi
redazione.advisor

L'associazione, guidata da Innocenzo Cipolletta, invita il Governo gialloverde a non perdere di vista il valore degli investimenti che possono favorire la crescita delle imprese.

24/10/2018

Tripla alleanza per Cordusio SIM
redazione.advisor

La società del gruppo UniCredit rafforza la strategia multi-boutique siglando un accordo per la distribuzione di tre nuove case di gestione.

24/10/2018

Residenza italiana o estera: a deciderlo è la moglie!
Stefano Massarotto - Facchini Rossi & Soci

Il trasferimento all'estero per lavoro, quando la famiglia rimane in Italia riapre inevitabilmente un dibattito che trova una risposta nell'Interpello n. 25/2018.

23/10/2018

Schroders: una partnership strategica nel wealth management

Coniugherà l'esperienza in materia di investimenti e gestione patrimoniale e le competenze tecnologiche con la significativa rete di clienti e la distribuzione multicanale di Lloyds Banking Group

17/10/2018

Notz Stucky sbarca in Italia con fondo luxury, valuta acquisizioni di sgr o sim
montesano.eugenio

La società ha nel mirino l'acquisizione strategica di sgr o sim con circa un miliardo di masse e un'infrastruttura di collocamento già definita.



ULTIME NOTIZIE

TUTTI

Il nostro sito utilizza cookie per garantirti la migliore esperienza di navigazione. Continuando a navigare, accetti il loro utilizzo. In alternativa scopri come gestire i cookie.

ACCETTO

Come gestire i cookie

Quali caratteristiche riconoscono i clienti private alla banca/rete?

Ufficio Studi AIPB

È ormai assodato quanto sia importante per i clienti la relazione, sia con il banker sia con la banca/rete, che difficilmente abbandonerebbero.

17/10/2018

Arriva la certificazione CIWM per il Wealth Management

redazione.advisor

Ad annunciare l'avvio di un percorso didattico dedicato a coloro che vogliono affinare le competenze in questo ambito AIAF Financial School che...

PENSATI PER TE:

BIM, nuovo CdA per la fase 2

Creval e Credito Fondiario, raggiunto accordo su crediti non performing

Borsa Italiana da il via libera ad un nuovo NOMAD

Iscriviti qui alle newsletter, inserendo il tuo indirizzo e-mail:

Iscriviti

- Confermo di aver letto il [testo sulla privacy*](#)
 Accetto il trattamento dei dati personali*

I'm not a robot



Rispetto agli uomini, le clienti continuano a rappresenta...

📅 24/10/2018

Private Debt, nuovo picco di raccolta per il fondo di Quaestio...

Il fondo European Private Debt della società guidata da A...

📅 24/10/2018

AIFI, appello al Governo per potenziare gli strumenti alternativi

L'associazione, guidata da Innocenzo Cipolletta, invita i...

📅 24/10/2018

Triplice alleanza per Cordusio SIM

La società del gruppo UniCredit rafforza la strategia mul...

📅 24/10/2018

1 2 3 »

Italian Times



Manovra, effetto shock sui mercati. Opportunità d'investimento...



La manovra di bilancio ha scosso i mercati, con lo spread...

📅 03/10/2018



Spread btp/bund al test della legge di bilancio



L'incertezza di queste settimane ha coinvolto soprattutto...

📅 05/09/2018



Piazza Affari, navigare a vista in attesa delle semestrali



Per Massimo Trabattoni, responsabile azionario Italia di ...

📅 31/07/2018





La confusione dei mercati è amplificata dall'abuso di alg...

04/07/2018

1 2 3 4 5 »



www.salonesri.it

Abbonati ad ADVISOR

Abbonati al newsmagazine della consulenza finanziaria

Iscriviti alla newsletter

Rimani aggiornato solo su gli argomenti che più ti interessano

ADVISOR Insider

L'osservatorio trimestrale sul mondo dei Promotori Finanziari

Glossario Finanziario

Scopri i termini finanziari più