

In Italia family office e clienti Hnwi investono sull'economia reale

 wallstreetitalia.com/in-italia-family-office-e-clienti-hnwi-investono-sulleconomia-reale

19 settembre 2018

19 settembre 2018, di [Fabrizio Guidoni](#)

“Guardando i **dati positivi sulla raccolta del private equity in Italia**, se consideriamo soltanto i soggetti *privati*, **la prima fonte sono diventati gli investitori individuali e family office**, che rappresentano il 17%”. E' racchiusa in questa affermazione di **Innocenzo Cipolletta** presidente **Aifi (Associazione Italiana del Private Equity, Venture Capital e Private Debt)** una delle novità più rilevanti, se non forse la più significativa, emersa nel corso della presentazione fatta ieri dei dati sul mercato italiano del private equity e venture capital del **primo semestre 2018** a cui hanno partecipato anche **Francesco Giordano**, partner di PwC Deals, e **Anna Gervasoni**, direttore generale Aifi. Sono quindi diventati attori protagonisti in questa **forma di investimento nelle Pmi italiane** anche gli investitori individuali di tipo *Hnwi*, quindi con patrimoni rilevanti e tipicamente **clienti del mondo del private banking**, che trovano nei rendimenti del private equity anche un'alternativa interessante per diversificare ulteriormente il proprio portafogli. Un approccio che sta spingendo Aifi a collaborare sempre più con **Aipb, l'Associazione Italiana Private Banking**.

Più in generale i risultati dell'analisi condotta da Aifi, **in collaborazione con PwC Deals** mostrano che la prima parte dell'anno del private equity in Italia ha registrato **una raccolta complessiva (sul mercato e *captive*, cioè proveniente dalla casa madre) pari a 1,9 miliardi di euro, in crescita del 55%** rispetto al primo semestre del 2017. In particolare 1,7 miliardi sono stati raccolti sul mercato, +43% rispetto agli 1,2 miliardi dello stesso periodo dell'anno precedente. Escludendo l'attività dei soggetti istituzionali, **la raccolta degli operatori privati è stata pari a 1,3 miliardi, contro i 453 milioni del primo semestre del 2017**. Gli **investitori internazionali** hanno pesato sulla raccolta di mercato totale per il 38%, 50% se si escludono gli istituzionali.

Tornando ai **dati sulle fonti della raccolta indipendente e privata** del 1° semestre 2018, dietro ai nuovi leader family office e investitori individuali seguono i **fondi pensione** con un contributo del 16%. Attenzione però. Come sottolinea Cipolletta “di questi, **solamente un terzo sono di provenienza domestica**, 64 milioni, troppo pochi rispetto al **potenziale che potrebbero offrire agli investitori e di conseguenza all'economia reale**”. Non pervenuti tra le fonti di raccolta di uno strumento come il private equity, di sua natura ad alto impatto sull'economia reale, i **Pir**.

Ricevi aggiornamenti su **Private** Lasciaci la tua e-mail:

Ho letto e acconsento [l'informativa sulla privacy](#)

Acconsento al trattamento dei dati per attività di marketing.

