

AIPB nomina i Consiglieri del CdA delegati a guidare le Commissioni Tecniche

Andrea Ghidoni, Renato Miraglia, Federico Taddei e Francesco Rossi guideranno le quattro aree di lavoro strategiche dell'Associazione

Milano, 26 gennaio 2026 – L'Associazione Italiana Private Banking (AIPB), che oggi rappresenta gli operatori del settore che gestiscono 1398 miliardi di asset, annuncia la creazione di 4 **Commissioni Tecniche** con focus su: ***“L'evoluzione della normativa”, “Il Private Banking per l'imprenditore e la crescita”, “Il valore della consulenza”, “La figura professionale”***. Al loro vertice sono stati nominati rispettivamente i membri del Consiglio di amministrazione Andrea Ghidoni, Renato Miraglia, Federico Taddei e Francesco Rossi, chiamati a definire gli ambiti di lavoro delle Commissioni e a garantirne la coerenza con gli indirizzi strategici definiti dal Comitato Direttivo e dal Consiglio di amministrazione.

Le Commissioni Tecniche costituiscono uno dei principali strumenti attraverso cui AIPB promuove un confronto strutturato sui temi chiave del Private Banking, favorendo il dialogo tra diverse prospettive di business, regolamentari e operative, e traducendo l'esperienza degli operatori in contributi concreti per lo sviluppo del settore.

La Commissione “L'evoluzione della normativa”, guidata da **Andrea Ghidoni**, Responsabile Rete e Coordinamento Commerciale di **Fideuram Intesa Sanpaolo** Private Banking e Vicepresidente del Consiglio di Amministrazione e del Comitato Direttivo di AIPB, approfondirà l'evoluzione del quadro normativo e fiscale, sia europeo che nazionale, con particolare riguardo alle prospettive del Private Banking.

“Un dialogo strutturato e continuativo sui temi normativi è essenziale per accompagnare l'evoluzione del Private Banking e rappresentare in modo efficace le istanze dell'industria. Come ricordato dal Presidente Ragaini nell'ultimo Forum AIPB, auspichiamo che l'evoluzione del quadro regolamentare vada nella direzione della semplificazione, così da favorire investimenti di lungo periodo a sostegno dell'economia reale europea, sia nei mercati pubblici sia in quelli privati. In questo contesto, l'Associazione intende contribuire attivamente al dibattito regolamentare”, ha affermato Ghidoni.

La Commissione “Il Private Banking per l'imprenditore e la crescita”, guidata da **Renato Miraglia**, Head of Wealth Management e Private Banking Italy di **UniCredit** e membro del Comitato Direttivo e del Consiglio di Amministrazione di AIPB, è chiamata ad approfondire il ruolo che il Private Banking può svolgere nel supportare le imprese familiari e gli imprenditori lungo le diverse fasi del ciclo di vita aziendale, dall'organizzazione degli assetti patrimoniali e societari alle scelte di sviluppo, continuità e apertura a nuove opportunità.

“Il Private Banking può essere un partner strategico per l'imprenditore non solo nelle scelte patrimoniali, ma anche nel percorso di crescita dell'impresa facendo evolvere in chiave di sviluppo il rapporto tra l'impresa e la famiglia stessa. Oggi circa il 30% delle masse gestite dal nostro settore fa capo a clienti imprenditori, e con molti imprenditori si è creato un rapporto di fiducia tale da consentire al Private Banker di avere un ruolo chiave nel portare una visione strutturata e strategica allo sviluppo delle aziende familiari in Italia tramite soluzioni e servizi specifici”, ha aggiunto Miraglia

La Commissione, “Il valore della consulenza”, guidata da **Federico Taddei**, Vicedirettore Generale e Head of Private Banking di **Ersel Banca Privata** e membro del Consiglio di amministrazione di AIPB, approfondisce l'evoluzione dei modelli e degli approcci consulenziali nel Private Banking, soffermandosi sugli elementi che

qualificano la consulenza, sullo sviluppo dei private markets e dei digital assets e sulle dinamiche della pianificazione previdenziale.

“La qualità della consulenza è il principale fattore distintivo del Private Banking, fondato su una relazione di fiducia tra cliente e private banker che va ben oltre la sola gestione del portafoglio. Da questo dialogo derivano livelli molto elevati di fiducia e soddisfazione – secondo i dati AIPB, il 94% dei clienti si fida della propria banca e il 92% è soddisfatto del proprio private banker – oltre a un significativo rafforzamento delle competenze finanziarie, che coinvolge il 91% della clientela. Il lavoro della Commissione sarà orientato a valorizzare questi elementi, integrando innovazione, competenze e nuovi ambiti di investimento in un approccio sempre più personalizzato”, ha dichiarato Taddei.

La Commissione “La figura professionale”, guidata da **Francesco Rossi**, Responsabile Private Banking di **Banca Monte dei Paschi di Siena** e membro del Consiglio di amministrazione di AIPB, si occupa dell’evoluzione della figura del Private Banker, con attenzione allo sviluppo delle competenze, agli strumenti a supporto della consulenza e ai fattori che incidono sull’attrattività della professione.

“L’evoluzione del Private Banker è fondamentale per rispondere alle esigenze di una clientela sempre più sofisticata e consapevole. La Commissione tecnica avrà un ruolo centrale nell’individuare le competenze chiave che questa figura deve sviluppare per affrontare le sfide odierne, integrando conoscenze finanziarie, capacità di ascolto e una comprensione profonda dei comportamenti degli investitori. È attraverso questa continua evoluzione professionale che l’industria potrà offrire un servizio sempre più qualificato e distintivo”, ha commentato Rossi.

*** **

I curriculum vitae dei Consiglieri Delegati:

Andrea Ghidoni, Responsabile Rete e Coordinamento Commerciale di Fideuram Intesa Sanpaolo Private Banking

Laureato in Economia Aziendale presso l’Università Bocconi di Milano, è Dottore Commercialista e Revisore Legale. Avvia la propria carriera in Bain & Company nella practice Financial Institutions, occupandosi di consulenza strategica per i principali gruppi bancari italiani.

Dal 2005 entra nel Gruppo UBI Banca, dove ricopre diversi ruoli manageriali, fino alla responsabilità dell’Area Organizzazione di Gruppo. È stato Amministratore Delegato e Direttore Generale di Pramerica SGR dal 2015 e Direttore Generale di Intesa Sanpaolo Private Banking dal 2021 al 2024. Dal luglio 2024 è Responsabile della Rete Fideuram.

In AIPB è rappresentante di Fideuram Intesa Sanpaolo Private Banking e Vicepresidente del Consiglio di amministrazione e del Comitato Direttivo.

Renato Miraglia, Head of Wealth Management e Private Banking Italy di UniCredit

Laureato in Economia e Commercio presso l’Università di Torino, entra nel Gruppo UniCredit nel 2004 come Head of Products di Pioneer Investments, consolidando esperienze precedenti nell’industria dell’asset management.

Dal 2013 è Responsabile Investments Products and Advisory per UniCredit in Italia, curando lo sviluppo delle soluzioni di investimento ed il processo di consulenza della Banca. Dal 2019 al 2021, è Responsabile del Private Banking Italy, coordinando la rete dei banker dedicati alla gestione dei grandi patrimoni.

Dopo una parentesi come responsabile commerciale del Retail Sales nell’indirizzo dei consulenti affluent e della rete agenti finanziari, MyAgents, da luglio 2022 è Responsabile del Private Banking e del Wealth Management di Unicredit in Italia. È inoltre autore del libro *“I fondi comuni. Il caso italiano”* del 2001.

In AIPB è rappresentante di UniCredit, membro del Comitato Direttivo e del Consiglio di amministrazione.

Federico Taddei, Vicedirettore Generale e Head of Private Banking di Ersel

Dopo la laurea in Economia Aziendale all'Università Bocconi di Milano e la specializzazione in International Management all'Université Catholique de Louvain in Belgio, dal 1997 al 2003 consolida la sua esperienza nella consulenza strategica, prima in Accenture e poi in McKinsey seguendo progetti di Corporate Finance, Marketing e Sviluppo.

A fine 2003 entra in Banca Euromobiliare (Gruppo Credito Emiliano) in qualità di Direttore Marketing & Business Development e segue numerosi progetti di sviluppo in ambito Wealth Management. Dal 2009 è nel Gruppo Ersel, dove ricopre la carica di Vicedirettore Generale e Head of Private Banking. È inoltre Amministratore Delegato di Online SIM, società fintech dedicata al collocamento di fondi online, oltre a essere Consigliere di Amministrazione di Simon Fiduciaria.

In AIPB è rappresentante di Ersel Banca Privata e membro del Consiglio di amministrazione.

Francesco Rossi, Responsabile Private Banking di Banca Monte dei Paschi di Siena

Inizia la sua carriera nella Cassa di Risparmio di Venezia. A seguito di varie fusioni delle banche inizia l'esperienza nel Private Banking del Gruppo Sanpaolo.

Dopo una parentesi per contribuire alla creazione del Private Banking nel gruppo Veneto Banca, nel 2014 approda in Banca Monte dei Paschi di Siena, prima come Direttore Commerciale Private dell'Area Antonveneta, poi come Area Manager della Direzione Territoriale Private Triveneto. Dal 2021 è Responsabile del Business Private Banking di Banca MPS, coordina e gestisce la Rete composta da 14 Direzioni Territoriali Imprese e Private, 48 Centri Private, 6 Centri Family Office per un totale di 320 risorse circa. Tra i vari titoli è certificato EFPA dal 2007.

In AIPB è rappresentante di Banca Monte dei Paschi di Siena e membro del Consiglio di amministrazione.

*** **

Associazione Italiana Private Banking (AIPB)

AIPB è l'Associazione che riunisce i principali operatori nazionali e internazionali del Private Banking, Università, Centri di ricerca, Società di servizi, Associazioni di settore, Studi legali e professionali. Nata nel 2004, AIPB è un network interdisciplinare che condivide le proprie competenze distintive per la creazione, lo sviluppo e l'allargamento della cultura del Private Banking che si rivolge a famiglie e individui con patrimoni significativi ed esigenze complesse di investimento. Gli operatori del Private Banking mettono a disposizione di questa clientela competenze qualificate, un'ampia gamma di servizi personalizzati in base alle specifiche esigenze di ogni singolo cliente e strutture organizzative dedicate. Perseguendo qualità ed eccellenza, scopo di AIPB è promuovere e valorizzare, attraverso costanti attività istituzionali, culturali e formative il servizio di Private Banking in termini di competenza, trasparenza ed efficacia nei confronti dei bisogni e delle necessità di individui e famiglie.

Sito web: www.aipb.it

Profilo LinkedIn: www.linkedin.com/company/aipb-italian-private-banking-association

Contatti per la stampa:**Community – Reputation Advisers**

aipb@community.it

Giuliano Pasini

Federico Nascimben | federico.nascimben@community.it | 351 1059957

Alice Piscitelli | alice.piscitelli@community.it | 351 1411998