

bozza Nota informativa per la Stampa

***Salgono a 124 i Soci dell'Associazione Italiana Private Banking***

**TRE NUOVI ASSOCIATI PER AIPB:  
SONO BALOISE, CASSA DI RISPARMIO DI CENTO WM&PB,  
ART-RITE AUCTION HOUSE**

Milano, 21 novembre 2018 – **Salgono a 124 i Soci dell'Associazione Italiana Private Banking** – AIPB che, dal 2004, riunisce i principali operatori nazionali e internazionali del Private Banking.

**Ultime tre realtà**, in ordine di tempo, **ad associarsi** sono state **Baloise, Cassa di Risparmio di Cento WM&PB e Art-Rite Auction House**.

*“Siamo molto lieti” sottolinea Antonella Massari, Segretario Generale di AIPB “per questi nuovi, prestigiosi ingressi nella nostra compagine associativa, a ulteriore testimonianza dell’interesse e dell’utilità percepita dell’attività di AIPB presso gli operatori del settore”.*

*“Per parte nostra” prosegue Massari “ci siamo da sempre impegnati perché l’Associazione potesse non solo rappresentare l’intera filiera del settore, quindi produttori, distributori, studi legali e professionali, ecc., ma, grazie alla presenza di queste realtà, oltretutto quella di altre associazioni di settore, università, centri di ricerca e società di servizi si potesse dare vita a un vero e proprio network interdisciplinare in grado di mettere le proprie competenze distintive e complementari al servizio dello sviluppo e dell’allargamento della cultura del Private Banking che, tradizionalmente, si rivolge a famiglie e individui con patrimoni significativi ed esigenze complesse di investimento”.*

*“Siamo lieti” commenta David Moser, Head of Private Business di Baloise “di entrare a far parte di AIPB, un valido terreno di confronto fra i diversi operatori del settore bancario-assicurativo e che da anni contribuisce alla crescita e al consolidamento del mercato Private in un Paese come l’Italia, dove la gestione dei patrimoni rilevanti richiede un’attenzione particolare agli obiettivi e alle esigenze del cliente. Ciò è perfettamente in linea con i valori di Baloise, che da sempre lavora per concepire prodotti assicurativi sulla vita che possano pienamente soddisfare la nostra clientela”.*

*“L’iscrizione ad AIPB”, sottolinea Stefano Ascanelli, Responsabile Direzione Wealth Management & Private Banking della Cassa di Risparmio di Cento WM&PB “rappresenta il nostro punto di partenza verso nuove mete. La capacità di soddisfare pienamente le esigenze dei nostri clienti e l’evoluzione dei servizi di consulenza al patrimonio offerti ci hanno permesso negli anni di accrescere significativamente il posizionamento sul mercato di riferimento diventando un’importante realtà nell’offerta di soluzioni ad alto valore aggiunto. AIPB rappresenta oggi per noi l’opportunità di essere parte di una comunità ad alto livello di qualificazione professionale, multidisciplinare, aperta, rappresentativa, dove contribuire ad analizzare, condividere, confrontare modelli evolutivi e soluzioni per affrontare al meglio le evoluzioni delle esigenze dei nostri clienti e i correlati servizi al patrimonio offerti generando valore nel tempo”.*

*“Sono onorato” dichiara Attilio Meoli, Amministratore Unico di Art-Rite Srl “che la società che rappresento sia entrata a far parte della grande ‘famiglia’ AIPB. Consapevole dell’ormai consolidato intreccio tra il sistema bancario e il mercato dell’arte, Art-Rite*

*promuove la collaborazione con gli operatori e le istituzioni del sistema finanziario e l'investimento in opere d'arte in quanto asset class.*

*“Il rapporto con il sistema bancario e finanziario” conclude Meoli “è stato il lieto motivo del mio percorso di crescita professionale nel mercato dell'arte: a inizio carriera, mi sono occupato di finanziamenti con pegno costituito da opere d'arte, ho poi curato, col ruolo di CFO, la quotazione in borsa del titolo di una casa d'aste e, più recentemente, sono stato il promotore di diverse iniziative imprenditoriali aventi ad oggetto case d'asta, ultima in ordine temporale, Art-Rite”.*

\*\*\*

**Baloise.** *Basandosi sulla sua competenza finanziaria e sulla sua conoscenza degli strumenti necessari per la gestione patrimoniale e la pianificazione successoria, Baloise offre soluzioni di assicurazione sulla vita innovative e tailor-made progettate per una clientela esigente. Il Gruppo Baloise riconosce gli obiettivi dei clienti Private, i quali comprendono la gestione e la conservazione del patrimonio nella massima tranquillità. Baloise è l'unico gruppo assicurativo che offre, sulla base delle esigenze del cliente, due diverse giurisdizioni (Lussemburgo e Liechtenstein) per la distribuzione dei suoi prodotti in diversi paesi dell'Unione Europea tra cui Lussemburgo, Belgio, Francia, Paesi Bassi, Spagna, Portogallo, Italia, Germania, Polonia e Regno Unito. Tale facoltà garantisce una gamma di offerta ampia e personalizzabile in grado di definire il prodotto unit linked più vicino alle aspettative e alle necessità del cliente. Con riferimento alle polizze vita unit linked emesse dalle compagnie gemelle in Lussemburgo (Baloise Vie Luxembourg SA) e Liechtenstein (Baloise Life (Liechtenstein) AG), l'Italia rappresenta il primo mercato in termine di distribuzione e raccolta premi con ampio vantaggio rispetto agli altri paesi dell'Unione Europea (oltre il 31% dell'intero patrimonio gestito). Le soluzioni di assicurazione sulla vita proposte da Baloise sono rivolte a diversi tipi di pubblico, ma in particolare agli "High Net Worth Individuals". La gamma di prodotti è distribuita attraverso una rete di intermediari professionali tra cui broker assicurativi e promotori finanziari, istituti di credito accreditati, family office e altre istituzioni finanziarie, con le quali Baloise ha costruito nel corso del tempo un rapporto di consolidata fiducia e professionalità.*

**Cassa di Risparmio di Cento WM&PB.** *Cassa di Risparmio di Cento è nata nel 1859 e opera nelle province di Ferrara, Bologna, Modena e Ravenna. Profondamente legata al territorio di riferimento, è promotrice di sviluppo imprenditoriale e successo economico in una terra in cui creatività e operosità sono missioni, oltre che valori. La divisione specializzata di Wealth Management & Private Banking è dedicata a soddisfare le esigenze di consulenza globale al patrimonio della clientela ad alto standing e opera con un organico di oltre 50 consulenti attivi sul territorio distribuiti in 5 concept center Wealth Management & Private Banking supportati nei servizi bancari da una rete capillare di 47 filiali. Cassa di Risparmio di Cento offre, in architettura aperta, servizi finanziari e consulenziali che partono dalla protezione e preservazione del patrimonio di famiglia sotto il profilo finanziario e giuridico tramite servizi di wealth planning e protection, pianificazione, valorizzazione e strutturazione degli investimenti, assistenza all'amministrazione fiscale, successoria e gestionale in ottica globale e unitaria dell'intero patrimonio pluribancarizzato, avvalendosi di distintivi servizi di family office, advisory, private insurance e asset management. Il modello WM&PB Caricento si basa su una strategia finalizzata a generare valore nel tempo, unendo concretezza del risultato e della relazione con competenza, expertise e partnership internazionali.*

**Art-Rite Auction House.** *Neo casa d'aste milanese, Art-Rite Auction House è stata fondata nell'ottobre dello scorso anno. L'iniziativa Art-Rite trae ispirazione da una precedente esperienza editoriale germogliata nel Greenwich Village a New York a metà degli anni Settanta: una "fanzine" che collaborava con gli artisti della scena newyorkese, invitandoli a trasmettere in forma scritta o grafica le riflessioni che portavano alla creazione delle loro opere. I nomi erano molti e tutti emblematici: Allan Kaprow, Richard Serra, Eleanor Antin, Nancy Kitchel, Vito Acconci, John Baldassari, Carl Andre, Joseph Beuys, Philip Glass, Christo, Sol LeWitt, Lee Krasner, Laurie Anderson, per citarne alcuni. Essi, insieme ai loro colleghi occidentali, diedero vita a una produzione tra le più alte che la storia dell'arte post-war abbia conosciuto. L'obiettivo degli editori della rivista, era assicurare al pubblico la massima attenzione curatoriale alla proposta artistica.*

*Oggi questo valore è condiviso dalla casa d'aste Art-Rite che raccoglie l'entusiasmante eredità dell'esperienza editoriale e si rivolge ai collezionisti con una selezione di opere di autori moderni e contemporanei di significativo interesse storico-artistico. Per differenziarsi dalle altre case d'asta, Art-Rite propone l'alternanza di tradizionali aste di opere iconiche di artisti moderni e contemporanei apprezzati dal mercato e di aste più particolari come "U-3 Under 3k euros", dove è valorizzata la produzione artistica su carta, i multipli, le edizioni di libri d'artista e "4-U new" dedicata all'arte ultracontemporanea, proponendo una serie di vendite dedicate ai nuovi artisti emergenti. Quest'ultimo format vuole valorizzare opere d'arte che sono espressione di ricerche artistiche recenti. I cataloghi sono focalizzati sulle tendenze artistiche degli ultimi 25-30 anni attraverso differenti media: la fotografia, il video, la pittura, l'installazione, di artisti italiani e internazionali.*

Sito web: [www.aipb.it](http://www.aipb.it)

Profilo Twitter: [Twitter.com/AIPB\\_it](https://twitter.com/AIPB_it)

Profilo LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/aipb-italian-private-banking-association>

Per ulteriori informazioni:

SEC – Tel. +39 02 6249991

Marco Fraquelli – [fraquelli@segrp.com](mailto:fraquelli@segrp.com)

Fabio Leoni – [leoni@segrp.com](mailto:leoni@segrp.com)