AIFB il Gazzettino
N° 27 - Aprile 2026

NOVITÀ

L'Annuario Generale Private Banking 2026 è ora in distribuzione

L'**Annuario Generale Private Banking 2026** è ora in distribuzione. Una fotografia dell'evoluzione, che descrive i protagonisti del settore. Quest'anno la pubblicazione si arricchisce di nuovi **articoli di approfondimento** su temi d'attualità del Private Banking e un inserto speciale dedicato alla "blue chip" italiana **Mediobanca**, che ripercorre la sua metà-cata storia e l'**evoluzione** limitata a

Tornata **raccolta**, l'Annuario viene distribuito in Italia in **cartaceo**. Può consultabile anche in formato **digitale.**

SCRIVICI PER RITIRE INFORMAZIONI

PRIMO PIANO

Da oltre 60 anni AIRC sostiene la migliore ricerca oncologica italiana con un approccio fondato su rigore scientifico, autonomia nella selezione dei progetti e trasparenza nella gestione delle risorse. Con più di **3,7 miliardi di euro investiti dal 1965** a cui vide di **5.000 ricercatori** il oggi il principale finanziatore non-profit della ricerca oncologica indipendente in Italia.

Per il **Private Banking**, AIRC rappresenta un partner solido per **l'impegno filantropico** dei clienti, con un impatto misurabile e di impatto. Un elemento distintivo è il **governance della Fondazione**, affidata a organi di indirizzo e controllo pluriennale qualificati e arricchita dalla presenza di figure di rilievo del panorama istituzionale, scientifico e giuridico. Una struttura che rappresenta un presidio essenziale a tutela di **indipendenza, trasparenza e qualità** nell'utilizzo delle risorse. Una governance che garantisce anche la corretta gestione dei rischi reputazionali, rilevanza e generosità la migliore ricerca oncologica nel Paese.

AIRC offre ai donatori la possibilità di **sostenere progetti di ricerca innovativi, ad alto valore scientifico** e di contribuire alla crescita dei migliori giovani scienziati attraverso **borse di studio e programmi dedicati**. Il sostegno può essere orientato verso specifiche aree tematiche, tipologie di progetti o singoli ricercatori, in coerenza con le definizioni generali. Un percorso che rafforza la relazione consulenziale integrando valori e contribuendo al miglioramento delle cure e al benessere della comunità.

SCOPRI E SOSTIENI AIRC

EVENTI

Iniziative passate

Vienna AIFB

L'arte come asset class: approcci e modelli nel Private Banking
(2 marzo)

Alla Galleria d'Italia di Milano si è svolto un incontro promosso da AIFB in collaborazione con **Mario**, ispirato ai contenuti dell'**Annuario Private Banking 2026**.

L'incontro ha offerto un approfondimento sui ruolo dell'arte nella pianificazione patrimoniale, analizzandone le dinamiche di mercato, le opportunità di diversificazione di portafoglio e le tematiche fiscali e di Art Advisory e supporto alle famiglie.

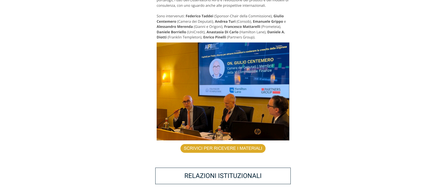
Sono intervenuti: **Michele Coppola** (Galleria d'Italia), **Alberto Bassi** e **François Carbone** (Mario), **Greta Tosi** (Mediobanca Private Banking), **Gerolamo Vimercati Sanseverino** (J.P. Morgan), **Manuela Soresina** (UniCredit), **Maria Amati** (Banca Generali), **Sara Parodi** (Intesa Sanpaolo Private Banking).

Vienna AIFB

Consulenteria 2026
(Roma, 17-18 Ottobre)

Abbiamo partecipato alla tradizionale edizione di **ConsulenTia** in qualità di **partner istituzionale**, insieme Assaf dedicata ai consulenti finanziari, tenutasi a Roma.

Un'occasione di confronto sui temi chiave del settore, tra cui economia sociale, tutela del risparmio e prospettive di mercato, con al centro la relazione consulente-cliente.



In arrivo

Vienna promossa dalla Commissione "L'evoluzione della normativa"

Retail Investment Strategy: nuovi equilibri per l'industria del Private Banking
(17 marzo)

Sarema presenti al **Salone del Risparmio**, in programma dal 9 al 7 maggio presso l'Allianz MiCo di Milano. Giunto alla sua **XVI edizione**, il più grande appuntamento italiano dedicato al risparmio gestito e alla previdenza, il programma articolato in sette percorsi tematici pensati per **offrire una visione completa del settore**. Al centro del dibattito, il ruolo attivo la liquidità per rafforzare il mercato dei capitali, indirizzare i risparmi verso l'economia reale e contribuire a un sistema economico più competitivo e stabile.

SCOPRI DI

COMMISSIONI TECNICHE

In arrivo

Vienna promossa dalla Commissione "L'evoluzione della normativa"

Retail Investment Strategy: nuovi equilibri per l'industria del Private Banking
(17 marzo)

La **Retail Investment Strategy** rappresenta una direttiva di grande rilevanza per l'industria del Private Banking, destinata a incidere in modo significativo sulla struttura del settore. Con il **processo normativo** annual giunta alla fase finale, emergono con maggiore chiarezza le principali implicazioni per gli operatori.

In questo contesto, AIFB promuove un momento di **confronto aperto a tutti i Soci**, dedicato all'analisi degli ritalia direttiva e al contesto di mercato in cui si inserisce.

Agenda lavori **Andrea Ghidoni**, Sponsor Chair della Commissione Tecnica.

Amundi UBS

Commissioni passate

Vienna promossa dalla Commissione "Il valore della consulenza"
(27 marzo)

Private Markets – il nuovo scenario per il Private Banking Italiano

I Private Markets si confermano un tema centrale per l'industria del Private Banking e per l'evoluzione dei portafogli delle clientela Private. In questo contesto, l'incontro promosso dalla Commissione Tecnica ha offerto un momento di confronto sulle principali dinamiche in atto, anche alla luce delle **recenti trasformazioni regolamentari**, **volta a favorire la costituzione** del risparmio verso l'economia reale.

Nel corso dell'incontro sono stati approfonditi il ruolo dei Private Markets nei portafogli, i casi d'uso più rilevanti dell'ELTIF e l'evoluzione dei prodotti e dei modelli di consulenza, con uno sguardo anche alle prospettive internazionali.

Sono intervenuti: **Federico Tadini** (Sponsor Chair della Commissione), **Giulio Cominetta** (Camera dei Deputati), **Andrea Turi** (Consob), **Emanuele Grippo** e **Marco Bonomo** (Banca d'Italia), **Alessandro Foti** (Fondazione Patrimonio Uno), **Daniele Burrafato** (UniCredit), **Anastasia Di Carlo** (Hamilton Lane), **Daniele A. Diani** (Franklin Templeton), **Enrico Pinelli** (Partners Group).

SCRIVICI PER RICEVERE I MATERIALI

RELAZIONI ISTITUZIONALI

Consultazione pubblica EU
(14 marzo 2025)

Abbiamo proseguito le risposte alle consultazioni della Commissione europea. La **PEPP (Pan-European Personal Pension Product)** e **MIFIP (Market Integration Package)**.

Sul PEPP, il contributo ha sostenuto modelli più flessibili e coerenti con i servizi di consulenza, valorizzando il principio di value for money anche negli aspetti distributivi. Sul MIFIP, abbiamo espresso una posizione più articolata.

Fondamentale il mantenere e la una maggiore armonizzazione tra tutto europeo e specificità dei mercati locali.

APPROFONDISCI QUI

RICERCHE

Se te lo sei perso

Abbiamo presentato l'**Outlook AIFB 2026**, che raccoglie le view di **21 asset manager** internazionali e offre una fotografia strutturata delle principali dinamiche macroeconomiche, dei principali rischi e delle scelte di investimento attese per l'intero anno.

RICHIEDI IL REPORT

FORMAZIONE

Financial & Wealth Management Academy

Abbiamo avviato la **Financial and Wealth Management Academy**, un nuovo percorso formativo B2C «**Vestito di Consulenti Finanziari**» e **B2B** «**Vestire i Consulenti Finanziari**» sulla piattaforma Talents. Il corso, della durata complessiva di **42 ore** suddivise in **21 moduli**, è strutturato per consegnare solide basi teoriche con l'analisi di casi pratici, al fine di supportare lo studente nella preparazione all'esame di certificazione rilasciato al termine del corso, comprensivo **riconoscimento dei crediti ESG0, 1GSG e EFPA.**

Vuoi il tuo per maggiori informazioni

Master AIFB in Private Banking & Wealth Management

Il 2 marzo 2026 abbiamo avviato la **VI edizione del Master** AIFB rivolta ai giovani laureandi e neolaureati.

Le lezioni in questo mese sono commiciate in aula fisica presso le sedi di Alcuni Associati, per poi proseguire in modalità online.

Ringraziamo **Accenture, Mediobanca, Banca Patrimoni Sella ed Ernst** per la grado ospitalità. Il programma si svilupperà in circa **290 ore** di didattica prevedendo l'alternanza di **oltre 150 docenti** tra esperti di Private Banking, Investimenti dell'Industria, Docenti private/investment Professionali, Asset Manager, Insurance Company, esponenti del mondo Fintech.

Vuoi il tuo per maggiori informazioni

Formazione professionale

I corsi di taggio banche sono molti alle Banche Associate.

Proseguo la Certificazione CF Professional, un percorso formativo progettato su misura per i Consulenti Finanziari, pensato per sviluppare in modo integrato competenze tecniche e soft skill. L'obiettivo è rafforzare la capacità di leggere correttamente i bisogni del cliente, costruire relazioni con il Cliente e affrontare al meglio le nuove sfide professionali e generazionali.

Svolgerà di termine una **Certificazione Base** e **Certificazione Avanzata**, rilasciate da persone di **Certificazione Avanzata**. Questi percorsi mirano a consolidare e ampliare le **competenze tecniche, regolamentari e comportamentali**, offrendo gli strumenti fondamentali per garantire un servizio consulenziale di eccellenza.

Abbiamo avviato il percorso "**Customer Novelties**". Il percorso formativo si rivolge a **Figli e Nipoti di Clienti** che hanno ereditato o ricevuto in donazione patrimoni personali e familiari di rilevante valore e con esigenze molteplici e sofisticate. Il progetto si prefigge l'obiettivo di fornire ai partecipanti una preferenziale conoscenza dei principali concetti del sistema economico – finanziario volta ad affrontare in futuro un'eventuale gestione del **patrimonio familiare.**

Laboratori e Seminari Universitari

Continua il Laboratorio "**IL PRIVATE BANKING. Attualità e futuro di una professione**", presso l'Università degli Studi di Milano Hostio agli studenti del corso di laurea magistrale. Grazie agli interventi di esperti del settore di diversa estrazione, il Laboratorio offre una panoramica sull'evoluzione del Private Banking, avvicinando le nuove generazioni a un ambito professionale sempre più attuale e strategico.

SCRIVICI PER INFO

SI PARLA DI NOI

9.03 - *FinanCo*

Gli Stati come asset integrano del patrimonio: Nicomachi Del ad Invoy

14.02 - *MF*

LA SFIDA LE COMPETENZE

Digli la verità: ma gentilmente! parlarti e rifiuppo

Sponsor

26.03 - *MF*

Sardegna sud Decentrarsi Cluster, una fella strategia ma serve più ambizione (sardegna sud)

31.03 - *Corriere della Sera*

Private banking a LAT' nellandi

Il primo hotelsky chiude il suoi con classe: la **Cervinia** Private Banking Days. Ecco cosa ha **AIFB** Associazione Italiana Private Banking per fare del Cervinia un polo per gli ski-in.

APPROFONDISCI QUI

Contatti
Tel. +39 02 4818 1750
Email: info@aifb.it

Copyright © 2026 AIFB - Associazione Italiana Private Banking. All rights reserved.
www.aifb.it/privacy

Via San Nicolao 10, 20123 Milano, Italia
Per annullare l'iscrizione a questa newsletter

Powered by
Getresponse