



# MASTER AIPB

Una nuova generazione di professionisti

Silva Lepore – Direttore Scientifico

**Professori Universitari**

**Docenti provenienti da  
prestigiosi Studi  
Professionali**

**Testimonianze  
del settore**

**Rappresentanti  
dell'industria del Private  
Banking**

**Relatori appartenenti  
al mondo Fintech**

**CEO e fondatori  
di start up**

**Asset Manager e  
Insurance Company  
nazionali ed  
internazionali**



# Programma



Asset Management,  
Private Insurance and  
Alternative Investments



Regulation, Tax and  
Legal



Wealth Management



Sustainable  
Investments, Fintech  
and Digital Wealth  
Management



Behavioural Finance,  
Critical Thinking and  
Neuroscience approach





# Asset Management, Private Insurance and Alternative Investments

- ◆ Scenari competitivi
- ◆ Principi di asset allocation e scenari macroeconomici
- ◆ Gestione del Rischio di mercato e di portafoglio
- ◆ Ruolo del risparmio gestito nel Private Banking
- ◆ Prodotti strutturati nel Private Banking
- ◆ Strumenti di finanza alternativa
- ◆ Private Insurance



- ◆ Direttive Europee MiFID II e IDD
- ◆ Normativa europea in materia di antiriciclaggio
- ◆ Trattamento fiscale delle attività finanziarie
- ◆ Private Banking e Litigation



- ◆ Rafforzamento della segregazione tramite intestazione fiduciaria
- ◆ Istituto giuridico del Trust
- ◆ Sviluppo delle aziende familiari e il passaggio generazionale: quali opportunità per il Private Banking
- ◆ Corporate Finance
- ◆ Family Office
- ◆ Arte e Wealth Management





# Sustainable investments, Fintech and Digital Wealth Management

- ◆ Finanza per una crescita sostenibile
- ◆ Finanza sostenibile e declinazione degli ESG nel Private Banking
- ◆ Digital Wealth Management
- ◆ Diversificazione di portafoglio in criptocurrency







# Behavioural finance, Critical Thinking and Neuroscience approach

- ◆ Finanza comportamentale, psicologia degli investimenti e consulenza finanziaria
- ◆ Trappole mentali: come aiutare i Clienti a prendere delle buone decisioni
- ◆ Critical Thinking
- ◆ Il ruolo della *voce* nella relazione con il cliente
- ◆ Approccio neuro-scientifico negli investimenti



# Istituti Finanziari che offriranno lo stage ai partecipanti al Master

**Allianz**  **Bank**  
Financial Advisors

**BANCA ALETTI** | **BANCO BPM**  
GRUPPO

 *Banca Cesare Ponti*  
PRIVATE BANKING

 **BANCA FINNAT**

 **BANCA EUROMOBILIARE**

 **BANCA GENERALI PRIVATE**

 **mediolanum** **BANCA**

**Banca Patrimoni Sella & C.**

**Sella**

 **BNL-BNP PARIBAS PRIVATE BANKING**

**BPER:**  
Private Banking

 **CASSA LOMBARDA**  
Private Banking. Banca dal 1923.

**CheBanca!**  
Gruppo Mediobanca

 **CORDUSIO**

 **CREDEM PRIVATE BANKING**

 **CRÉDIT AGRICOLE**

**CREDIT SUISSE** 

**Deutsche Bank** 

 **EDMOND DE ROTHSCHILD**

 **ERSEL**  
Wealth Management

 **FIDEURAM**  
INTESA SANPAOLO PRIVATE BANKING

**FINECO** | PRIVATE BANKING  
B A N K

 **Gruppo Bancario Cooperativo Iccrea**

 **INTESA SANPAOLO PRIVATE BANKING**

 **MEDIOBANCA PRIVATE BANKING**

**1854** | **SPARKASSE PRIVATE BANKING**

 **UBS**

 **UniCredit**  
Private Banking

**MASTER AIFB**  
Una nuova generazione di professionisti



**Segreteria Organizzativa**

**Tel. 02 45 38 17 00**

**Fax. 02 700 525 766**

**[segreteria.master@aipb.it](mailto:segreteria.master@aipb.it)**

**[www.master.aipb.it](http://www.master.aipb.it)**



**MASTER AIPB**

Una nuova generazione di professionisti

**AIPB** ASSOCIAZIONE  
ITALIANA  
PRIVATE  
BANKING

