

*Paolo Langé,
Presidente AIPB*

Web conference MondoInvestor-AIPB
“Private Banking ed economia reale: un binomio vincente”

Giovedì 9 luglio 2020

Buongiorno a tutti,

ringrazio anzitutto Stefano Gaspari per aver organizzato questo interessante webinar e per aver rinnovato la collaborazione con AIPB.

Lo scorso ottobre, nel corso della prima edizione della conferenza sul binomio Private Markets e Private Banking, abbiamo aperto i lavori con la premessa che il permanere di tassi globali bassi e l'elevata volatilità nei mercati rendeva necessaria la ricerca di performance su mercati diversi da quelli tradizionali.

Oggi, invece, non possiamo esimerci dal sottolineare come la pandemia abbia cambiato le carte in tavola per economia, politica e mercati globali nel giro di poche settimane. La velocità di cambiamento su tutte e tre le dimensioni ha creato profonde incertezze sulle implicazioni a lungo termine di questa crisi, che ha colpito tutte le economie mondiali aggravando il trend già in atto di rallentamento generale (nel 2019 è stata registrata la crescita del PIL mondiale più bassa dai tempi della crisi finanziaria del 2007). In questo difficile scenario l'Italia mostrava già tassi di crescita del PIL inferiori ai principali Paesi europei.

Per fare fronte agli effetti dello shock causato dalla pandemia i governi nazionali hanno adottato rapidamente politiche di bilancio espansive a sostegno delle imprese evitando che una crisi di liquidità sfociasse in una crisi di solvibilità. Tuttavia, con il commercio globale in stallo, la produttività ridotta e i bassi livelli di investimento, le fonti di crescita economica nel prossimo decennio rappresentano per tutti una grande incognita e anche il nostro settore dovrà fare la sua parte.

Per l'Italia l'elevato livello di risparmio *private* rappresenta un'opportunità se si stimola un suo investimento. Ritengo che l'industria del Private Banking possa (e debba) assumere un ruolo centrale nel contribuire alla ripresa economica del Paese, perché oggi più che mai una corretta gestione del risparmio delle famiglie *private* è fondamentale e può rappresentare una leva significativa per il finanziamento dell'economia reale e in particolare per il sostegno di tutte le nostre eccellenze imprenditoriali.

Le prospettive di crescita dipendono anche dalla capacità di sostenere le innovazioni tecnologiche e nuovi modelli di business, caratteristiche prevalenti ad esempio in settori come la biotecnologia, le energie rinnovabili, l'intelligenza artificiale e la robotica. In questo quadro, il Private Banking dovrà dedicare un crescente impegno nella selezione dei migliori investimenti per aiutare i propri clienti a cogliere le opportunità con un'attenzione particolare verso le imprese italiane, comprese quelle meno mature ma con grande potenziale di crescita che sceglieranno di aprire il proprio capitale di rischio o di finanziarsi anche attraverso strumenti di mercato alternativi.

Siamo oggi chiamati a svolgere il nostro lavoro con ancor più determinazione e con la piena consapevolezza che i nostri clienti scelgono di affidarsi a un servizio di Private Banking perché si aspettano da noi la capacità di formulare proposte di investimento in linea con i loro obiettivi e le loro esigenze. Si aspettano professionalità, spirito di iniziativa e propositività, ampiezza della gamma d'offerta, adeguatezza dei costi, chiarezza e completezza delle informazioni e, non da ultimo, facilità di accesso al servizio e di comunicazione anche attraverso i canali digitali. Tutto questo assume ancor più rilevanza in questa delicata fase dove è necessario (ri)confermare un legame di fiducia con il cliente per poter costruire un sempre più stretto legame tra risparmi e crescita del Paese.

Vi ringrazio per l'attenzione che mi avete dedicato e auguro a tutti buon lavoro.